



Tragkraft für gute Ideen

Am Anfang steht immer ein Einfall – für ein innovatives Produkt oder für eine hilfreiche Dienstleistung. Die Vorstellung, die eigene Geschäftsidee zu vermarkten, mit ihr Geld zu verdienen, ist die Triebfeder jeder Unternehmensgründung. Sie motiviert, begeistert und spornt an. Je überzeugender die Idee, umso besser sind die Aussichten, sie erfolgreich am Markt zu platzieren.

Doch ein guter Einfall allein macht noch keine Firma. Auf dem Weg zur gesicherten Existenz unter eigener Regie gibt es viel zu beachten. Angehende Gründer/innen müssen sich um Finanzierungen, Businesspläne, Marktanalysen und viele andere Formalien kümmern. Wer dabei nichts vergessen und vor allem den Überblick nicht verlieren will, darf auf die erfahrenen Berater des RKW Nordrhein-Westfalen vertrauen.

Mit Branchenkenntnis und Projekterfahrung unterstützen sie Existenzgründer in der Vorgründungsphase bei der Prüfung von Gründungskonzepten und Erstellung

von Businessplänen. Und auch bei der Gründung helfen sie mit passgenauer Beratung, die aufgebaute Existenz zu festigen, Geschäftsprozesse zu gestalten und Wachstumsstrategien zu entwickeln. Dabei nutzt das RKW Nordrhein-Westfalen die Fördermöglichkeiten für Existenzgründer von Bund und Land. Viele gute Geschäftsideen bekamen auf diese Weise genau die Tragkraft, die sie für nachhaltigen Erfolg brauchen.

Sprechen Sie uns an.

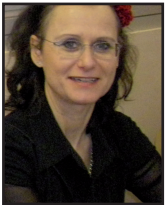
Bezahlbare Gründerberatung durch das RKW Nordrhein-Westfalen

- Beratung in der Vorgründungsphase (gefördert durch das Land Nordrhein-Westfalen)
- Gründercoaching der KfW (gefördertes Bundesprogramm)
- Festigungsberatung / Wachstumsberatung (Bundesprogramm gefördert mit ESF-Mitteln)
- Potenzialberatung (Gefördert durch das Land Nordrhein-Westfalen)



Ansprechpartnerin: Annett C. Kraushaar
E-Mail: beratung@rkw-nrw.net, Tel: 0211 68001 – 23

Mit der Nische in die Breite



„Die Beratung durch das RKW war für mich eine wertvolle Hilfe in der Entscheidungsfindung und ein wichtiger Impuls für den erfolgreichen Ausbau unserer Geschäftsaktivitäten“

– Martina Klöckner-Scherfeld, Geschäftsführerin MEKS GmbH destination experts –

Das Thema Tourismus beschäftigt Martina Klöckner-Scherfeld nicht nur, wenn sie Urlaubspläne schmiedet. Sie ist Inhaberin der MEKS GmbH destination experts mit Sitz in Vlotho und hat sich mit ihrer Agentur auf Destinationsmanagement und Tourismusmarketing spezialisiert. Gemeinsam mit ihrem vierköpfigen Expertenteam vermarktet sie erfolgreich Tourismusregionen bei der Reiseindustrie und den Medien, repräsentiert touristische Leistungsträger aus der ganzen Welt und koordiniert Marketing- und PR-Aktivitäten. Ihr Hauptkunde ist die kanadische Provinz Quebec. Mit ihrer langjährigen Erfahrung, Kreativität und Leistungsbereitschaft sowie ihrer ausgeprägten Kontaktfähigkeit ist es der Unternehmerin gelungen, den Großkunden an sich zu binden. „Unsere Stärke liegt in einem individuellen, sehr persönlichen Kundenservice, gepaart mit einer hohen Fachkompetenz und proaktiven Vorgehensweise“, erklärt Martina Klöckner-Scherfeld. Der Unternehmerin war jedoch auch bewusst, dass die Abhängigkeit von einem Großkunden

auch ein geschäftliches Risiko birgt und wollte deshalb ihre Geschäftstätigkeit auf eine breitere Kundenbasis stellen. Dabei kann sie sich im Wettbewerb mit einem herausragenden Alleinstellungsmerkmal profilieren: MEKS destination experts ist die einzige französischsprachige Agentur für Destinationsmarketing in Deutschland.

Überlastung im Tagesgeschäft und die häufigen Geschäftsreisen ließen den Veränderungsprozess jedoch nicht richtig in Gang kommen. Schließlich wandte sie sich an das RKW Nordrhein-Westfalen und erhielt eine geförderte Beratung, um die Unternehmensstrategie weiter zu entwickeln und Strukturen in der Arbeitsorganisation zu schaffen, die Wachstum durch Neukundengewinnung möglich machen. Inzwischen hat die Tourismusexpertin ein weiteres Büro in Berlin-Mitte eröffnet, um am wichtigsten Medienstandort Deutschlands Präsenz zu zeigen und die hervorragenden Kontaktmöglichkeiten vor Ort zu nutzen.

Existenzsicherung beim RKW Nordrhein-Westfalen

Kostenfreie **Erstgespräche** zur Klärung des Beratungsbedarfs und

Fördermöglichkeiten – **Erfahrene Berater** mit Kompetenz in *unterschiedlichen Branchen* – Strategie, Marketing, Betriebsorganisation, Personalentwicklung etc.